

解答用紙

受験者 氏名	ルンファン
-----------	-------

受験者シールのバーコードシール  
1枚をこの上に貼り付けてください。

【設問1】 事例記録の中の「相談の概要」【略A】の記載に相当する、相談者がこの面談で相談したいことは何か。事例記録を手掛かりに記述せよ。

CLは現在失業中で、次の仕事が見つかるか不安がある。以前は不動産会社で営業をしていたが、ノルマがきつくて同じ業にはなりたいかという思いから営業の仕事はやめたかと思ってる。今後の事を考えると不安に感じ、相談に来た。

【設問2】 事例記録の【下線B】について、この事例を担当したキャリアコンサルタントがどのような意図で質問を行ったと考えるかを記述せよ。

- ① CLの発言に添って言語的距離をいかに、営業の仕事に対する思いに焦点を当てた問いかけができた点。
- ② 仕事の価値感について話していただこうと思ったが、質問の意図が伝わらず、同じ話を何度も話さざるを得なくなった点。

【設問3】 あなたが考える相談者の問題(①)とその根拠(②)について、相談者の言動を通じて、具体的に記述せよ。

- ① 問題 (1) 自身の仕事に対する価値感や興味、スキルや経験に対しての自己理解不足がある。(2) 営業の仕事に対する仕事理解不足がある。(3) 中長期的なキャリアプランを考えた職業選択ができていない。
- ② その根拠 (1) 仕事そのものには特に思い入れはなく、学校の先生の推薦で仕事を決めたいという考えがある。(2) 前職の営業の仕事は今はきつくて会社はないと言いつつ、前職での営業の仕事がキツイからもう営業はやりたいと言っている。(3) やりたい仕事に就く事、学校の先生に就職が決まった事にしたいと思ってる。

【設問4】 設問3で答えた内容を踏まえ、今後あなたがこのケースを担当するとしたら、どのような方針でキャリアコンサルティングを進めていくか記述せよ。

この後は体育会系上司のもとで課せられたノルマ達成のためにがんばってきたCLを労う。(1) 就職活動に向けて、自分のスキルや経験の棚卸しのためにマイジョブズのwebサイトで職務経歴シートの作成を提案する。(2) 前職での営業の仕事と、他の会社の営業の仕事について、整理していただき、営業の仕事が本当に何か、改めて考えてもらう。(3) 上記webサイトでキャリアプランの作成を促す。必要に応じて、各種職業訓練や、職業情報サイトについて、情報提供をする。以上から、CL自身が具体的に将来のキャリアプランについて納得いさまでじっくりと考えていただき、複数ある選択肢の中からCLにとって最良の職業選択ができる様に支援したい。

注：解答用紙の裏面および行外に記述されたものは採点されません。